## Второй этап

1. Создание отдела продаж
2. Агрессивные продажи.
3. Запуск много акций.
4. Распределённая работа с бизнесом и частным сектором
5. Создание шоу рума
6. Выход на другие страны
7. Открытие дополнительных офисов во всех городах Казахстана
8. Открытие представительств в Киргизии и Узбекистана и России